

## COMMUNIQUE DE PRESSE

### ActivNetworks opte pour la distribution indirecte pour relayer son offre

Le 11 mai 2009

ActivNetworks, éditeur spécialisé dans l'accélération et l'optimisation des flux, ouvre son canal de distribution indirecte et part en quête d'intégrateurs justifiant d'une expertise reconnue dans le monde des réseaux. Historiquement, l'éditeur commercialisait ses solutions en direct.

ActivNetworks propose une offre permettant notamment d'accélérer les temps de réponse, d'économiser de la bande passante ou encore de protéger les serveurs contre les attaques et les tentatives d'intrusion. Grâce à une technologie brevetée, l'installation des solutions d'ActivNetworks peut s'effectuer directement dans un réseau en production en moins de deux heures. Cette caractéristique est un différenciateur majeur au regard du mode proxy traditionnel qui demande une réorganisation des réseaux et /ou des applications. Une telle mise en œuvre peu prendre plusieurs semaines d'installation et donc impacter les performances de l'entreprise.

Véritables leviers de croissance pour les intégrateurs, les solutions éditées par ActivNetworks contribueront activement à renforcer leur avantage concurrentiel. En proposant une solution immédiatement opérationnelle, ActivNetworks permettra aux SSII d'offrir à leurs clients un service d'optimisation des performances haut de gamme à une tarification attractive. Cet élément permettra notamment de commercialiser une offre de service intégrée et adaptée aux besoins de l'ensemble des entreprises désireuses d'améliorer leurs performances en optimisant leur temps de réponse.

Dans le cadre de ces recrutements, ActivNetworks mettra à la disposition de ses partenaires un programme d'accompagnement, des formations techniques et différents outils d'aide à la vente. ActivNetworks privilégiera des SSII justifiant d'une bonne connaissance du monde des réseaux et désireuses de tisser des relations de long terme. Cela permettra notamment à l'éditeur et à ses partenaires de proposer des offres packagées et évolutives.

Le positionnement innovant d'ActivNetworks sur le marché des outils d'accélération et d'optimisation des flux représentera un atout considérable pour les futurs partenaires de l'éditeur. Ils pourront en effet renforcer leur expertise sur ce secteur et compléter leurs prestations en proposant une technologie intuitive et utilisée à ce jour par plus de 80 clients. De son côté, l'éditeur multipliera sa présence commerciale. Ce programme de partenariat tout d'abord initié en France sera par la suite étendu à l'international.

« Cette évolution de notre modèle de vente représente un élément fondamental dans notre stratégie 2009. Grâce à nos futurs recrutements, nous pourrions proposer une alternative aux offres classiquement commercialisées sur le marché et souvent mal adaptées aux besoins des utilisateurs, tant au niveau des fonctionnalités techniques que du positionnement tarifaire » précise Serge CUESTA, Président Directeur Général chez ActivNetworks.

A propos d'ActivNetworks : <http://www.activnetworks.com>

### Contacts

Infos produit : [contact@activnetworks.com](mailto:contact@activnetworks.com)

Presse : [contact@myntic-pr.com](mailto:contact@myntic-pr.com)